

Akquisiteur / Vertriebler (m/w/d) Photovoltaik (im Homeoffice deutschlandweit) (20-09 MASO)



Prowind – Ihr Premium-Partner für regionale Grüne Energieprojekte – sichert die wirtschaftliche Erzeugung und Nutzung von Energie mit gutem Gewissen. Für ein Leben, das ebenso reich an Werten ist wie an Erfolg, suchen wir Sie als weiteren Aktivist für unser Solarteam. Die ausgeschriebene Vakanz ist mit Sitz im Homeoffice (**Region: deutschlandweit**).

Wir bieten Ihnen

- Ein flexibles Arbeitszeitsystem
- Ein attraktives Bonus- und Provisionssystem
- Einen Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Weitere soziale Leistungen wie Altersvorsorge und monatlicher Fitnesszuschuss
- Ein angenehmes und familienfreundliches Arbeitsumfeld
- Eine flache Hierarchie und einen direkten „Draht“ zur Geschäftsführung
- Ein vielseitiges und abwechslungsreiches Aufgabengebiet verbunden mit aktuellen Weiterbildungsangeboten
- 30 Tage Urlaub
- Business Bike

Zu Ihrem Aufgabengebiet gehört

- Identifizierung von potenziellen Dach- und Freiflächen für Photovoltaikprojekte
- Proaktive Kontaktaufnahme und Führung von Akquisitionsgesprächen
- Durchführung von Verhandlungen mit Grundstückseigentümern und Dacheignern
- Sie bereiten die Projektrealisierung vor und unterstützen die Projektleitung vor Ort
- Zuverlässiger Ansprechpartner für Dacheigner und Grundstückseigentümer in allen Phasen eines Projektes
- Unterstützung bei der dinglichen Sicherung der Rechte in Grundbuch und Baulastenverzeichnis
- Planung, Vorbereitung und gemeinsame Durchführung von Infoveranstaltungen für Beteiligte und interessierte Parteien
- Mitarbeit bei der Entwicklung und Realisierung von neuen Geschäftsmodellen in Abstimmung mit der Abteilungsleitung

Ihr Profil

- Berufserfahrung im Bereich der Erneuerbaren Energien, idealerweise im Bereich Photovoltaik
- Kenntnisse in der Projektentwicklung von Photovoltaikstandorten
- Flexibilität, Einsatzbereitschaft und Organisationsvermögen
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS-Office (Outlook, Excel, Word)
- Wünschenswerterweise Netzwerk von ersten einschlägigen Kontakten
- Ausgeprägte Dienstleistungsorientierung und Kommunikationsstärke
- Hohe Reisebereitschaft

Ihr Profil wird abgerundet durch eine aufgeschlossene, kommunikative Persönlichkeit, die selbstständig, strukturiert und zielorientiert agiert. Durchsetzungsvermögen sowie ein Händchen für ansprechende und informative Präsentationen, kombiniert mit professionellem und sicherem Auftreten bringen Sie stets zum Ziel. Durch hohes Engagement sowie eine ausgeprägte Leistungsbereitschaft lassen sich all Ihre Eigenschaften auch im Team gewinnbringend einsetzen.

Wir über uns

Die inhabergeführte Unternehmensgruppe Prowind ist seit ihrem Gründungsjahr 2000 spezialisiert auf nationale und internationale Projektierung von Anlagen, die erneuerbare Energien erzeugen. Das Kerngeschäft ist die Windenergie. Hier gehört von der Akquirierung, über die Genehmigung und den Bau bis hin zur Betriebsführung alles in das Leistungsspektrum des Unternehmens. Bis heute hat die Prowind Unternehmensgruppe allein in Deutschland Projekte mit einer Gesamtleistung von über 200 Megawatt erfolgreich realisieren können. Inzwischen setzen sich mehr als 100 überzeugte und engagierte Mitarbeiter aus verschiedensten Kompetenzbereichen für die Energie aus regenerativen Quellen ein und das Unternehmen zählt Standorte in Deutschland, in den Niederlanden sowie in Kanada. Die Prowind Gruppe hat sich vergrößert, denn die bestehende Solarabteilung operiert nun als eigenständige GmbH mit schlanken Strukturen und kurzen Entscheidungswegen.

Sie sind an dieser neuen Aufgabe interessiert und wollen zusammen mit unserem Team die regenerative Energiezukunft gestalten?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Ihren Gehaltsvorstellungen und Verfügbarkeit unter Angabe der Ausschreibungsnummer per Mail an bewerbung@prowind.com.

Haben Sie Fragen oder benötigen Sie weitere Informationen?

Melden Sie sich gerne unter Tel. 0541/60029-669 bei Herrn Patrick Stoffel